

## Fragenkatalog zur Kapitalbeschaffung

Folgende Fragen sind für die Akquisition von Unternehmenskapital besonders relevant:

### Vorhaben

- Wie viel Kapital wird benötigt?
- Wie soll dieses Kapital investiert werden?
- Gibt es einen Business Plan inklusive Executive Summary und Zahlenteil, der die wesentlichen Unternehmensinformationen zusammenfasst?
- Existiert eine Unternehmensbewertung (z. B. nach der Discounted Cash Flow-Methode, Stuttgarter Verfahren, etc.)?
- Welcher Art soll das Kapital sein (Eigen-/Fremdkapital)?
- Sollen öffentliche Fördermittel in Anspruch genommen werden?
- Will man Geschäftsanteile abgeben? Wenn ja, hat man eine Vorstellung über die Höhe der Anteile?
- Sucht man neben Kapital weitere Synergien (z. B. Managementkapazität, Vertriebskontakte, Einkaufsvorteile, etc.)
- Ist man bereit im Rahmen einer Tax-, Legal-, Financial-Due Dilligence Informationen offenzulegen
- Ist man bereit, den Aufwand der mit der Unternehmensfinanzierung zusammenhängt (Reisen, Telefonate, Aufbereitung von Unterlagen, Verhandlungen, etc.) über eine Retainer und eine Provision zu honorieren?

### Unternehmen

- Womit beschäftigt sich das Unternehmen?
- Wie viele Mitarbeiter hat es?
- Wie sehen die aktuellen Zahlen und die Bilanzen der letzten drei Jahre aus?
- Wer sind die Konkurrenten?
- Wie ist die aktuelle Marktentwicklung?
- Welche Trends sind erkennbar?
- Wie ist die Qualität der Produkte oder Dienstleistungsgemäß der Kundeneinschätzung?
- Welche Vertriebs- und Marketingstrategie gibt es?
- Gibt es eine internationale Strategie?
- Wer sind die verantwortlichen Manager?
- Welche Erfahrungen und Erfolge haben sie?
- Wie steht es um die anderen betrieblichen Funktionen wie Einkauf, Produktion, Finanzen, Administration?

---

### Kontakt

set marks business development GmbH  
Lindenallee 39  
82061 Neuried bei München  
Tel. +49 (0) 89 / 452 159 - 0  
Fax +49 (0) 89 / 452 159 - 29  
E-Mail [info@setmarks.de](mailto:info@setmarks.de)  
Web [www.setmarks.de](http://www.setmarks.de)

---